

“臨機応変に対応するお店のパートナー”

収益分析型POSシステム

ReeX

収益分析型POSシステムReeXは、現場目線で考えられたシンプルなPOSシステム、
お店の経営状態を分かりやすく数表にし、収益分析もカンタン。まさにお店になくてはならないパートナーです。



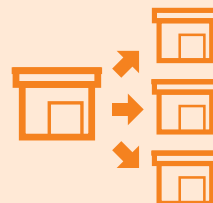
シンプルなPOS機能。

その日に入っただけの新人さんでもカンタンに使いこなせる画面配置。注文から会計、レシートや領収書を発行するまでの一連の流れを1台のタブレットやスマートフォンで行うことができます。手書きの伝票を使うことなくペーパーレスでの店舗運営も可能です。
※レジドロー、レシートプリンターは別売となります。



最小の設備投資で 店舗運営が可能。

PC・スマートフォン・タブレットなどすべての端末でお使い頂けますので、専用機器など新たな設備を導入することなく最小限のコストでPOSシステムをお使いいただけます。



規模や変化に合わせて 柔軟に対応。

お客様の要望に合わせて必要な機能と不要な機能を柔軟に組み替えてお使いいただけます。また、必要に応じて新しい機能を開発してお客様のニーズに応えることも可能です。
現在お使いのサービス、またはシステムとの連携のご相談にも対応いたします。
(★1)



お店の経費削減を支援。

日々の収入となる売上高の管理だけでなく、従業員の勤怠、在庫の仕入高、物件の家賃、光熱費など店舗の支出となる経費を管理し、利益統計などの分析機能を使いこなすことで、今までかかっていた店舗売上データなどエクセルで作っていた数表作成の時間を削減できます。
オーナー様が本来使うべき利益分析、新商材の開発、従業員の教育、設備管理などの時間に費やすことが可能になります。



いつでもどこでも リアルタイムで数字を管理。

オーナー様が今まで電話やメール、もしくは毎日ご自身で計算していた売上状況をスマートフォンアプリケーションからリアルタイムで数字を確認できます。オプションの予約機能(★2)、勤怠管理機能(★3)を使えば店舗の稼働状況、従業員の出勤状況も確認出来るので複数のお店を管理するオーナー様は瞬時に対策を打つこともできます。



めんどろな手続き不要で 迅速なサポート対応。

契約後は、指定されたアドレスに入り、サービス開始のボタンをタップするだけでカンタンにお使いいただけます。アプリではないのでインストール、アップデートなどの作業は不要です。
導入後のご相談は電話・メールにてお問い合わせください。すばやく対応します。どこまでも小回りが利くことが弊社ReeXの大きな強みでもあります。

★1 他システムとの連動

現在お使いのシステムと連携させて弊社ReeXをご利用する場合、連携テストをさせていただきます不具合の有無を調査します。連携可能な場合のみサービスを提供いたします。

★2 予約機能

お客様からのご予約をオンラインで承ります。時間帯ごとの予約件数をお店側は端末を通して確認でき、お客様も電話での確認を省くことができます。ホームページを通してお客様も予約状況を確認できるのでお店がいつ忙しくなるのか、席の過不足、準備、人の手配、売上の予測にも繋がります。

★3 勤怠管理機能

システムに勤怠管理機能を入れることで「誰がどのお店に出勤したか」「働いた時間」「従業員の給料計算」などの従業員管理を細かく行うことができます。まさにあなたの秘書です。

基本機能 (スマートホン表示画面)

店選択	ログアウト
A01 カウンター席	③
A02 カウンター席	③
A03 カウンター席	③
A04 カウンター席	③
A05 カウンター 席	③

お会計	ログアウト
お会計が完了しました	
鶏の唐揚げ	¥680 5個
カリカリ鶏皮	¥380 4個
豚バラ	¥120 6個
豚モツ	¥360 6個
生ビール (中)	¥480 8個
生ビール (大)	¥680 6個
小計金額	¥15,720
合計金額 (税込)	¥16,977
残かり金額	¥20,000
お釣り	¥3,023



売上報告 (天神本店)	売上	仕入	人件費	買掛金	現金	口座振替	現金入金	現金出金	現金残高
1	135,683	52,886	3,000	263,844	0	0	0	0	135,683
2	282,563	91,086	1,000	258,541	0	0	0	0	282,563
3	344,522	50,000	0	234,252	0	0	0	0	344,522
4	242,565	48,000	2,000	192,565	0	0	0	0	242,565
5	139,212	30,000	1,520	306,242	120,000	0	0	0	139,212
6	427,845	50,000	4,500	364,345	0	0	0	0	427,845
7	0	0	0	0	0	0	0	0	0
8	0	0	0	0	0	0	0	0	0
9	0	0	0	0	0	0	0	0	0
10	0	0	0	0	0	0	0	0	0
11	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12	0	0	0	0	0	0	0	0	0
13	0	0	0	0	0	0	0	0	0
14	0	0	0	0	0	0	0	0	0
15	0	0	0	0	0	0	0	0	0
16	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17	0	0	0	0	0	0	0	0	0
18	0	0	0	0	0	0	0	0	0
19	0	0	0	0	0	0	0	0	0



導入事例 (ReeX導入店舗様の声)

C.F.C.company 様

「世界規模で考え地域で活動する」を経営理念に福岡県内に飲食店を10店舗を展開する企業。

武本一利社長を中心に「こだわりよりも柔軟な思考」をビジョンに掲げ経営活動を行う。

2016年5月に福岡市中央区の親不通行りに炬た「しんがり」をオープンさせ、今福岡で勢いのある飲食店企業のひとつである。笑顔が人生を変える。そして、笑顔が人生を伝えるをモットーに究極のサプライズを提案されています。



御社がReeXを導入されたきっかけは何ですか？

多店舗展開をするうえで、店舗数が4店舗になったとき、日々の売り上げなどの報告業務が事後報告になることが多かったんです。



C.F.C. 様



売上報告以外でどのような報告業務がありますか？

例えば月末に締める勤怠の報告です。これまでは各店舗のタイムカードを店長が本社に郵送で送っていたのですが、締め切りまでに間に合わず、本部側で各店舗に回収する作業が発生していました。そのため時間のロスが発生し、人件費の算出が遅れてしまい従業員の給料支払いに遅れが出ることもあったんです。本来やるべき管理業務ができない原因のひとつでもありました。この頃はオペレーション上の問題点がたくさん発生し、ReeXを導入するきっかけになりました。



ということは他のシステムも比較、検討をされた上でReeXを導入したのですね。

はい。検討しました。他のシステムより、圧倒的に導入コストを抑えることができたからです。



ありがとうございます。御社ではReeXをどのように活用していますか？

店長や店長代理は日々の売上、仕入、従業員の勤務時間などの必要項目を閉店後の締め作業でReeXに入力する報告ツールとして活用しています。管理業務としては、各店の数字をReeXで確認します。店舗利益も把握できるので、各店舗のマネジメントツールとして活用しています。



また、その効果はどのようにあらわれましたか？



店長などの社員はスマートフォンを持っていれば離れた場所においても各店舗の数字を把握することができます。他店との数字の比較ができるので、数字を見る習慣がついて社員全体の意識向上につながり、社内での競争意識が強くなりました。店舗責任者に毎日の業務数値をReeXに入力する習慣づけを徹底することで、本部で数字を取り纏める作業がなくなりました。



社内での競争意識が高くなるとお店の雰囲気も今まで以上によくなりますね。



実は、ReeXを導入してから不正の抑止にもなっています。店内のカウンター内にカメラが設置しており、従業員一人一人が見られているという意識につながっているのだと思います。



思いがけない効果ですね。導入してから数字に対する意識、見られているという意識が良い方向に向いているということですね。